

# Dimensión Empresarial

EDITORIAL

## AND LATIN AMERICA WHAT?

¿Y AMÉRICA LATINA QUÉ?

¿E AMÉRICA LATINA O QUE?

Néstor Juan Sanabria Landazábal<sup>i</sup>  
Frederick Alberto Moscoso Arredondo<sup>ii</sup>

*Los pelaos ven pasar la felicidad en las pantallas de sus teléfonos inteligentes  
(Tomado de Vargas, 2019)*

### How to cite this article

Sanabria-Landazábal, Néstor J. & Moscoso-Arredondo, Frederick A. (2020) And Latin America what? *Dimensión Empresarial*, 18(1). DOI: 10.15665/dem.v17i4.2159

It is possible to understand that the current problems of Latin America may be similar and that this is not exclusive to these latitudes: Hong Kong, Iraq, Iran, Lebanon, France, yesterday the so-called "Arab Spring" (2010 to 2013), and many more that can also be related by their similarities. And, although there are differences, these facts can be interpreted as a global phenomenon. A concept that can organize the discussion of its causes may be that of distributive justice, as Walzer (1993) points out in his contribution to the constructions of cultures, their physical-spatial definition and the meaning given in the social architecture itself. In essence, these facts can also be admitted as part of the summation as the global metamorphosis process (Beck, 2017). From any of the interpretations, the great mechanism that drives is scientific-technological progress, especially as regards the speed of information circulation. With this the end of the paradigms of complete or scant information, as well as the

Es posible entender que los problemas actuales de América Latina pueden ser similares, y que esto no es exclusivo de estas latitudes: Hong Kong, Irak, Irán, Líbano, Francia, ayer la denominada "Primavera Árabe" (2010 a 2013), y muchos más que también pueden ser relacionados por sus similitudes. Y, aunque existen diferencias, estos hechos pueden ser interpretados como un fenómeno global. Un concepto que puede organizar la discusión de sus causas puede ser el de justicia distributiva, como lo señala Walzer (1993) en su aporte a las construcciones de culturas, su definición físico-espacial y al sentido dado en la propia arquitectura social. En esencia, estos hechos también pueden ser admitidos como parte de la sumatoria como el proceso de metamorfosis a nivel global (Beck, 2017). Desde cualquiera de las interpretaciones, el gran mecanismo que impulsa es el avance científico-tecnológico, en especial lo atinente a la velocidad de circulación de la información. Con ello el



oversizing of the social, economic and environmental, as can be read in the suggestive text of Naredo (2019) when studying the consequences of the current perspective of economic growth from the ecological perspective.

Two antecedents are relevant at the outset: one, the existence of new telecommunications technologies that facilitate not only the immediate call and coordination and mobilization, mainly of young people; two, a different version of democracy also appears that overflows its considerations, incorporating the expectations of different minorities that can be classified as hyperconnected through the Internet. It is not the concept of majorities but minorities that apparently they don't have enough clarity about their demands or how to build a consensus.

It is relevant that 63% of the population of Latin America and the Caribbean is connected (World Bank, 2017) and this allows a new agenda. It is not only the economic or the electoral political, claims based on unfulfilled expectations or difficult compliance if policies are not changed today. And, in that connection, it can be said that societies and young people mainly, not only have a very important instrument of socialization, also of information, leaving aside the old leaderships, parties, and traditional media that were the source of this.

Thus, the causes may or may not be very similar in much of Latin American reality; but, by virtue of the same means of calling based on technologies, it is in the presence of very similar behaviors. In some ways, this is expressed as the medium is the message (McLuhan, 2015) and today shows the likelihood of it.

In an economic-political sense, in Latin America, the matter could be summed up from the most relevant public events: Argentina is in fiscal crisis with a public debt that reached 57% of GDP in 2017 and 95.4% of GDP in 2018 (ECLAC, 2019). Mexico

final de los paradigmas de la información completa o escasa, así como el sobredimensionamiento del entorno social, económico y medioambiental, como puede leerse en el sugerente texto de Naredo (2019) al estudiar las consecuencias de la actual perspectiva de crecimiento económico desde la perspectiva ecológica.

Dos antecedentes son relevantes desde el principio: uno, la existencia de nuevas tecnologías de telecomunicaciones que facilitan no solo la convocatoria inmediata, la coordinación y movilización, principalmente de los jóvenes; dos, también aparece una versión diferente de la democracia que desborda sus consideraciones, incorporando las expectativas de diferentes minorías que bien pueden clasificarse como hiperconectadas a través de Internet. No es el concepto de mayorías, sino de minorías que, al parecer no tienen suficiente claridad sobre sus demandas o cómo construir un consenso.

Es relevante que el 63% de la población de América Latina y el Caribe esté conectado (Banco Mundial, 2017) y esto permite una nueva agenda. No son solo las políticas económicas o electorales, son reclamos basados en expectativas incumplidas o cumplimiento difícil si las políticas no se cambian hoy. Y, a ese respecto, se puede decir que las sociedades y los jóvenes principalmente, no solo tienen un instrumento muy importante de socialización, sino también de información, dejando de lado los viejos liderazgos, partidos y medios tradicionales que fueron la fuente de esta.

Así las cosas, las causas pueden o no ser muy similares en gran parte de la realidad latinoamericana; pero, en virtud de iguales medios de convocatoria basados en tecnologías, se está en presencia de comportamientos muy parecidos. De alguna manera esto es lo expresado como el medio es el mensaje (McLuhan, 2015) y, hoy, formula la verosimilitud de este.

En un sentido económico-político, en América Latina, el asunto podría resumirse de los eventos públicos

has large territories ruled by drug traffickers, clearly identifiable outside the "morally acceptable" system. Brazil also shows a fiscal crisis: public debt in 2017 of 74% of GDP and 76.7% of GDP in 2018 (ECLAC, 2019). Ecuador also in a difficult condition with a public debt of 43% of GDP in 2018 (ECLAC, 2019).

Colombia in similar conditions has a public debt of 47% of GDP in 2018, largely derived from the policies implemented during this century. They have in common, among others, tax exemptions whose purpose is to apply it to job creation. Uncollected resources are paid with more taxes, an increase of 16% to 19% in VAT, for example, which mainly affects the middle sectors and new consumer cultures. These additional taxes are necessary because the government's expense has not invested, simultaneously its trend.

Also, in the Colombian case, economically, there is clearly no boom and sustained impact of productivity derived from continuous improvement or innovation (See OECD document, 2019, pp. 61 ss. And 125 H.H.). This allows us to explain how unemployment indicators do not decrease at a rate similar to the growth of the labor supply, which is reflected in the global participation rate, the employment rate and unemployment (DANE, 2019). If these are compared with the economic growth rate, 4.8% in 2014, 1.5% in 2017 and 3.3 in 2019, it cannot be clearly explained, with the previous data, what happened to employment, nor can it be revealed to what extent the tax exemption policy only generated a greater perception of inequality and injustice.

This paradox of development could somehow be explained by the similarities of the 2008 crisis: explosive growth of innovation without or with low regulation or allegiance (Sanabria & others, 2019, pp. 13) and global financial crisis originating in the countries technologically advanced. There are many questions about this international crisis and those of

más relevantes: Argentina se encuentra en crisis fiscal acumulada, con una deuda pública que alcanzó 57% del PIB en 2017 y 95.4% del PIB en 2018 (CEPAL, 2019). México tiene grandes territorios gobernados por narcotraficantes, claramente identificables fuera del sistema "moralmente aceptable". Brasil también muestra una crisis fiscal 2017 del 74% del PIB y 76,7% del PIB en 2018 (CEPAL, 2019). Ecuador también en una condición difícil con una deuda pública del 43% del PIB en 2018 (CEPAL, 2019).

Colombia en similares condiciones tiene deuda pública del 47% del PIB en 2018, en buena parte derivada de las políticas implementadas en lo corrido de este siglo. Estas tienen en común, entre otros, exenciones tributarias cuya finalidad es aplicarla a la creación de empleo. Los recursos no recaudados se pagan con más impuestos, aumento de 16% a 19% en el IVA por ejemplo, que afecta principalmente a los sectores medios y las nuevas culturas de consumo. Estos tributos adicionales son necesarios en razón a que el gasto del gobierno no ha invertido, de manera simultánea su tendencia.

También, en el caso colombiano, en lo económico, no se presenta, claramente, un auge e impacto sostenido de la productividad derivada del mejoramiento continuo ni de la innovación (Ver el documento de la OCDE, 2019, pp. 61 ss. y 125 ss.). Ello permite explicar cómo los indicadores de desempleo no decrecen a un ritmo similar al crecimiento de la oferta de trabajo, lo cual se ve reflejado en la tasa global de participación, la tasa de ocupación y el desempleo (DANE, 2019). Si se comparan estos con la tasa de crecimiento económico, 4.8% en 2014, 1.5% en 2017 y 3.3 en 2019, no se puede explicar claramente, con los datos anteriores, que pasó con el empleo, así como tampoco se puede revelar hasta donde la política de exenciones tributarias solo generó una mayor percepción de desigualdad e injusticia.

Esta paradoja del desarrollo de alguna manera se podría explicar con las similitudes de la crisis del

Latin America, among them. At the end, who won and who lost in the crisis? Socially speaking, who assumes the responsibility of having generated income to welfare through indebtedness of individuals? Likewise, who assumes the destruction of the social fabric expressed through expectations of sustained well-being?

To this can be added the social extremism resulting from the arguments with "fake news", as happened the September 21 strike in Bogotá. According to LCM, 83.8% of fake news comes from social networks, while the remaining 37.8% corresponds to journalistic media. It is, then, the technologies that group and build options, no matter whether real or not.

In the Arab Spring, they played a decisive role but over time, it seems that everything slowed down or new conflicts were resolved equally unsolved. Old conflicts expressed in the wake of the events in Sidi Bouazizi, Tunisia, and Mydän Square in Egypt. As seen in Latin America, it is not clear that this is not the same logic if the contents of the demands are reviewed, but extraordinary similarities are reviewed if the media are reviewed.

In all these mobilizations, learning is being carried out and progress is accelerated due to the speed of information circulation and the ability to socialize and convene through social networks. As can be seen in Chile, Venezuela, and Ecuador and before in the First Arab, among others. It is not from decisions of the majority, but from the encounter of many minorities and many problems, organized mainly from smartphones.

In Colombia, the causes are economic, political and social. According to the DANE (2019) by sectors, the one with the highest growth was trade; transportation, lodging and food services; public administration and defense; education and health; and, financial and insurance activities. In general, these sectors do not provide high employment generation dynamics. Some parts of the middle and upper-middle sectors associated with these companies have also improved

2008: crecimiento explosivo de la innovación sin o con baja regulación o ilegalidad (Sanabria & otros, 2019, pp. 13) y crisis financiera global originada en los países tecnológicamente avanzados. De esta crisis internacional y de las propias de América Latina quedan muchas preguntas, entre esas ¿En últimas quién ganó y quien perdió en la crisis? Socialmente hablando, ¿Quién asume la responsabilidad de haber generado el ingreso al bienestar mediante endeudamiento de los individuos?, igualmente ¿Quién asume la destrucción del tejido social expresado a través de expectativas de un bienestar sostenido?

A esto se puede sumar el extremismo social resultado de las argumentaciones con "fake news", como lo ocurrido el paro del 21 de septiembre en Bogotá. según LCM el 83,8% de las fake news proviene de las redes sociales mientras que el 37,8% restante corresponde a medios de comunicación periodísticos. Son, entonces, las tecnologías las que agrupan y construyen opciones, no importa si reales o no.

En la Primavera Árabe jugaron un papel determinante pero con el tiempo, parece ser que todo se ralentizó o se asumieron nuevos conflictos igualmente sin resolver. Los conflictos viejos expresados a raíz de los hechos en Sidi Bouazizi, Tunez, y de la Plaza de Mydän en Egipto. En lo visto en América Latina no aparecen claramente que esta no sea la misma lógica si se revisan los contenidos de las demandas, pero si extraordinarias similitudes si se revisan los medios.

En todas estas movilizaciones se va aprendiendo y se avanza de manera acelerada en razón a la velocidad de circulación de la información y la capacidad de socializar y convocar a través de las redes sociales. Como se puede apreciar en Chile, Venezuela y Ecuador y antes en la Primera Árabe, entre otros. No es a partir de decisiones de la mayoría, sino del encuentro de muchas minorías y muchos problemas, organizados desde, principalmente, los smartphones.

substantially because of their qualifications, but the medium-low and low that are the majority, it seems, do not run the same fate if the indicators that could be revised are reviewed. show realities beyond speeches.

With the data presented above, it can be found that economic expansion, little or much, does not affect the majority and, in the end, the promised well-being did not materialize and its expectations, defined as certain probabilities, are not consistent either.

The detail can be perceived with the undergraduate tuition coverage rate that in Colombia is 49.4% in 2015 according to MEN-SNIES-DANE figures. This is of such magnitude that it can be assumed that in the trend, access was democratized to a large extent, but the differences in quality are significant if the sectoral indicators of unemployment, the employment rate, and the general participation rate indicated in its aggregates by levels and entities of academic formation.

However, if the rate of creation of companies or expansion of labor demand is contrasted with the rate of growth of the active population, there is also no significant relationship between them. Thus, it cannot be understood that the existing salary levels of graduates of higher education are far from the rates of recovery of the investment when studying. This creates a great problem that is intended to be solved by entrepreneurship, where 47% of potential entrepreneurs must be willing to run the risk of failure (AGER, 2018), but here the figures do not show that this solution is as possible as it is taught from textbooks.

It should also be estimated that the problem of the quality of education is not only attributable to financial problems. Both teachers, students and the administrative sector of each institution and of the different government orders also do not seem to have a clear answer to the questions of teaching for employment, for life or for the construction of

En Colombia, las causas son económicas, políticas y sociales. Según el DANE (2019) por sectores el de mayor crecimiento fue el comercio; transporte, alojamiento y servicios de comida; la administración pública y defensa; educación y salud; y, las actividades financieras y de seguros. En general estos sectores no proveen de una alta dinámica de generación de empleo. Alguna parte de los sectores medios y medios-altos asociados a estas empresas también han mejorado sustancialmente en razón a sus calificaciones, pero los medio-bajo y bajo que son la mayoría, pareciera no corren con la misma suerte si se revisan los indicadores que podrían mostrar las realidades más allá de los discursos.

Con los datos presentados atrás se puede encontrar que la expansión económica, poca o mucha, no afecto a la mayoría y, al final, el prometido bienestar no se concretó y sus expectativas, definidas como probabilidades ciertas en las esferas político-económica, tampoco son consistentes.

El detalle se puede percibir con la tasa de cobertura de la matrícula en pregrado que en Colombia es del 49,4% en el año 2015 según cifras del MEN-SNIES-DANE. Esta es de tal magnitud que se puede asumir que en la tendencia, el acceso se democratizó en buena medida, pero las diferencias en calidad son significativas si se revisan los indicadores sectoriales de desempleo, la tasa de ocupación y la tasa general de participación señaladas en sus agregados por niveles y entidades de formación académica.

Ahora bien, si se contrasta la tasa de creación de empresas o de expansión de la demanda laboral con la tasa de crecimiento de la población activa, no existe tampoco una relación significativa entre una y otra. Así, tampoco se puede entender que los niveles salariales existentes de lo egresados de la educación superior estén lejos de las tasas de recuperación de la inversión al estudiar. Esto crea un gran problema que se pretende resolver por el emprendimiento, en

knowledge, as Wasserman (2019) has expressed through of your opinion columns.

In theoretical terms, it is possible to accept that it is the “market” that determines quality, although it cannot be understood as uniform if Walzer's (1993) approach is extrapolated, but, ultimately, its effectiveness is mediated by policies and conveniences. Thus, the results are not what a sustainable development path requires. This with the aggravating fact that the speed of technological change and its cost make it difficult to adapt effectively and efficiently to changes in a part of Higher Education Institutions.

Likewise and in a strict instrumental reason in relation to free will (Richart, 2019, among others of the abundant literature on this subject) that is available for management decisions, companies may prefer protectionist policies over the risk of competing with similar ones from global environments. And, governments face this reality and maintain an institutional framework that protects what has been built past and hardly establishes innovative patterns of future construction.

Are more tax exemptions required? The answer must depend on the behavior around contributing to generate more employment, greater contribution to the construction of knowledge and, in general, to a greater and certain corporate social responsibility, assumed as a commitment and not as a tax discount.

This is a reality in Latin America and has led to the hypothesis of insecurity resulting from not fulfilling dreams and ambitions. It is not insecurity as a result of a fact, but the feeling of observing that these facts are every day for many, mainly citizens who today travel through the dream of education and work with decent remuneration. What is proposed as “the option of life ”with education? 17.5% of youth unemployment (DANE, 2019) relativizes the yes.

donde el 47% de los potenciales empresarios deben están dispuesto a correr el riesgo de fracasar (AGER, 2018), pero aquí tampoco las cifras muestran que esta solución sea tan posible como se enseña a partir de los libros de texto.

También debe estimarse que el problema de la calidad de la educación no es solo imputable a problemas financieros. Tanto profesores, como alumnos y sector administrativo de cada institución y de los diferentes órdenes gubernamentales tampoco parecen tener respuesta clara a los interrogantes de enseñar para el empleo, para la vida o para la construcción de conocimiento, como lo ha expresado Wasserman (2019) través de sus columnas de opinión.

En términos teórico se puede llegar a aceptar que sea el “mercado” el que determine la calidad, aunque no se pueda entender esta como uniforme si se extrapola el planteamiento de Walzer (1993), pero, en últimas, su efectividad está mediada por políticas y conveniencias. Así, los resultados no son los que requiere una senda sostenible de desarrollo. Esto con el agravante de que la velocidad de cambio tecnológico y su costo dificultan la posibilidad de adaptarse de manera eficaz y eficiente a los cambios en parte de las Instituciones de Educación Superior.

Igualmente y en una estricta razón instrumental en relación con el libre albedrío (Richart, 2019, entre otros de la abundante literatura sobre este tema) del que se dispone para las decisiones de la gerencia, las empresas pueden preferir las políticas proteccionistas que el riesgo de competir con unas similares de los entornos globales. Y, los gobiernos ante esta realidad sostienen una institucionalidad que protege lo construido como pasado y difícilmente establecen novedosos patrones de construcción de futuro.

¿Se requiere más exenciones tributarias? La respuesta debe depender del comportamiento alrededor de contribuir a generar más empleo, mayor aporte a la construcción de conocimiento y, en general a una mayor y

Is it guaranteed to build companies for entrepreneurs? The single process discourages many. Has risk capital developed by government and private companies in the manner of what exists in developed countries? None of this appears clearly, by scarce resources, by an excess of bureaucratic procedures or by any other cause. But it is transmitted that all this is possible and, in the end, frustration accumulates and, faced with the needs created there is only fear of not reaching them. This is the basis of the proposed hypothesis of insecurity of what is happening in Latin America.

Ultimately, the solution may be by the recognition of what Beck formulated (op cit) and a great change generated by adjusting to what is now a reality in the world in which the form is what ends up determining the content and is resolved the antithetical of freedom and equality or according to Walzer (op cit) freedom and justice based on a territorially defined and advanced version of the democratic regime that gathers the experience of the past and tunes the future yearnings of the idea of the progress of the social layers that today They try to overcome their feelings of insecurity.

cierta responsabilidad social empresarial, asumida como compromiso y no como descuento en la tributación.

Esto es una realidad en Latinoamérica y ha desembocado en la hipótesis de la inseguridad resultado de no cumplirse sueños y ambiciones. No es la inseguridad como resultado de un hecho, sino el sentimiento de observar que estos hechos son cotidianos para muchos, principalmente los ciudadanos que hoy transitan por el sueño de la educación y el trabajo con una remuneración digna ¿Se garantiza lo propuesto como “opción de vida” con la educación? El 17.5% de desempleo juvenil (DANE, 2019) relativiza el sí.

¿Se garantiza construir empresas para los emprendedores? El solo trámite desanima a muchos. ¿Se ha desarrollado por parte del gobierno y los privados un capital de riesgo a la manera de lo existente en los países desarrollados? Nada de esto aparece con claridad, por recursos escasos, por exceso de procedimientos burocráticos o por cualquier otra causa. Pero se trasmite que todo esto si es posible y, al final se va acumulando frustración y, frente a las necesidades creadas solo hay temor de no alcanzarlas. Esta es la base de la propuesta de hipótesis de inseguridad de lo que ocurre en Latinoamérica.

En últimas, la solución puede ser por el reconocimiento de lo formulado por Beck (op cit) y generarse un gran cambio ajustándose a lo que hoy es una realidad en el mundo en el cual la forma es la que termina determinando el contenido y se resuelva lo antitético de libertad e igualdad o según Walzer (op cit) libertad y justicia basada en una versión territorialmente definida y de avanzada del régimen democrático que recoja la experiencia del pasado y sintonice los anhelos futuros de la idea del progreso de las capas sociales que hoy intentan superar sus sentimientos de inseguridad.

---

## REFERENCIAS

---

- AGER (2018). Reporte Global de Emprendimiento. Amway-INNPulsa. From: [https://www.amway.com.co/downloads/misc/Reporte\\_AGER\\_2018.pdf](https://www.amway.com.co/downloads/misc/Reporte_AGER_2018.pdf)
- Banco Mundial (2017). <https://datos.bancomundial.org/indicador/IT.NET.USER.ZS?locations=ZJ>
- Beck, Ulrich (2017) *La metamorfosis del mundo*. Barcelona, PAIDOS.
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) (2019). *Panorama Fiscal de América Latina y el Caribe*. Santiago, Publicación de las Naciones Unidas. From: [https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/44516/1/S1900075\\_es.pdf](https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/44516/1/S1900075_es.pdf)
- DANE (2019). Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH). Boletín técnico. From: <https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/mercado-laboral/empleo-y-desempleo/geih-historicos>
- McLuhan, Marshall (1996). *La aldea global*. Barcelona, Gedisa.
- Ministerio de Educación Nacional (2016). Estadísticas de Educación Superior. From: [https://www.mineducacion.gov.co/sistemasdeinformacion/1735/articles-212350\\_Estadisticas\\_de\\_Educacion\\_Superior\\_.xls](https://www.mineducacion.gov.co/sistemasdeinformacion/1735/articles-212350_Estadisticas_de_Educacion_Superior_.xls)
- Naredo, José M. (2019) *Taxonomía del lucro*. Madrid, Siglo XXI.
- OECD (2019), *Estudios Económicos de la OCDE: Colombia 2019*, OECD Publishing, Paris, <https://doi.org/10.1787/805f2a79-es>. From: [https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Prensa/2019%20Economic%20Survey%20of%20Colombia\\_Spanish.pdf](https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Prensa/2019%20Economic%20Survey%20of%20Colombia_Spanish.pdf)
- Richart, Andrés D. (2019) qué puede decir la neurociencia sobre el libre albedrío: cuestionando su metodología y la posibilidad de resolver el problema. *Pensamiento*, 75(283), 251-267. DOI: 10.14422/pen.v75.i283.y2019.013
- Sanabria-Landazábal, Néstor J.; Cárdenas-Beltrán, Jesús M.; Nieto-Aldana, Juan C.; Acosta-Prado, Julio C.; Moscoso-Arredondo, Frederick A.; Mendoza-Bustamante, Sergio A. (2019) Sociedad, legalidad, alegalidad y delito. En: *Innovación en la gestión del saber policial. I+D+i para la convivencia y seguridad*. Juan Carlos Nieto Aldana, Jonhatan Moreno Daza & Néstor Juan Sanabria Landazábal (Eds). Bogotá, Panamericana Formas e Impresos.
- Walzer, Michael (1993a) *Esferas de la Justicia*. México, Fondo de Cultura Económica.

## ANOTHER REFERENCES AND INTERNET SITES

- FUNDACOM (2018). <https://fundacom.lat/actualidad/40-organizaciones-latinoamerica-atacadas-al-menos-una-vez-fake-news/>
- LCM (2018). Latin America Communication Monitor 2018-2019. From: <http://latincommunicationmonitor.com/site/wp-content/uploads/2019/10/Dos-de-cinco-organizaciones-latinoamericanas-han-sido-afectadas-por-los-fake-news-compressed.pdf>
- The Economist (2019). <https://infographics.economist.com/2019/DemocracyIndex/>
- Vargas, Mauricio (2019). *Rebelión Juvenil*. From: <https://www.eltiempo.com/opinion/columnistas/mauricio-vargas/rebelion-juvenil-columna-de-mauricio-vargas-441366>
- Wasserman, Moisés (2019). Pisa y 'pizza'. From: <https://www.eltiempo.com/opinion/columnistas/moises-wasserman/pisa-y-pizza-columna-de-moises-wasserman-445306>

---

## ENDNOTES ARTICLE

---

- <sup>i</sup> Doctor en Estudios Latinoamericanos, Msc. Economía y Política Internacional, sociólogo. Docente investigador Universidad Autónoma del Caribe, [www.uac.edu.co](http://www.uac.edu.co), Barranquilla. Correo electrónico: [nestor.sanabria@uautonoma.edu.co](mailto:nestor.sanabria@uautonoma.edu.co)
- <sup>ii</sup> Estudiante de administración de empresas, asistente de investigación, Universidad Autónoma del Caribe, Barranquilla. Correo electrónico: [frederick.moscoso@uac.edu.co](mailto:frederick.moscoso@uac.edu.co)



## NOTAS DEL EDITOR GENERAL

Con el número, 18(1), correspondiente al primer trimestre de 2019 de la revista Dimensión Empresarial se inicia un nuevo año cargado de incertidumbres como se presentó en el Editorial, pero esto no apunta a mostrar dificultades sino oportunidades de crecer. Unas y otras son solo valoraciones. Es desde esta manera de pensar que la Revista asume los nuevos retos.

Este número fue editado en la Universidad Autónoma del Caribe. Fueron publicados ocho artículos, así: seis de la tipología de artículo científico de COLCIENCIAS, una tesis de maestría y una reseña de un libro. Los artículos y el editorial se presentan, en su orden, en la siguiente tabla. Desde aquí enviamos nuestro saludo a sus autores y nuestro reconocimiento por contribuir con sus trabajos a la formación de la calidad de Dimensión Empresarial.

Editorial	
Néstor Juan Sanabria Landazábal, Frederick Alberto Moscoso-Arredondo	And Latin America what?
Research results articles	
Susan Cancino, Giovanni Cancino Escalante	Credit decision-making and information requirements
Eliseo Ramírez Reyes, Arturo Morales Castro, Néstor Juan Sanabria Landazábal	Mexican Stock Exchange Performance after the Crisis of 2008: Application of Data Mining
Marcos Vera Leyton	Contagion of the shareholder market: cases of Colombia, México, Perú, Chile and Argentina
Edna Rocío Bravo Ibarra	Systematic Review of Living Lab Concept
Carlos Hernán González Campo, Jonathan Lozano Oviedo	Proposal for the definition of enterprise architecture
Nelson Manolo Chávez Muñoz, Héctor Fabio Ríos Hernández, Diana Milena Carmona Muñoz	Macroeconomic Determinants of the Valuation of Shares: Pacific Alliance Case
Master final degree project	
Aydaluz Villanueva Vázquez	Exploratory Model of Quality in Higher Education
Book Review	
Cristian Hernández	Prospective Strategic Planning: MACTOR and SMIC Methods